



Как выбрать поставщика?

The Dairy News. Конференция «Как построить завод?»

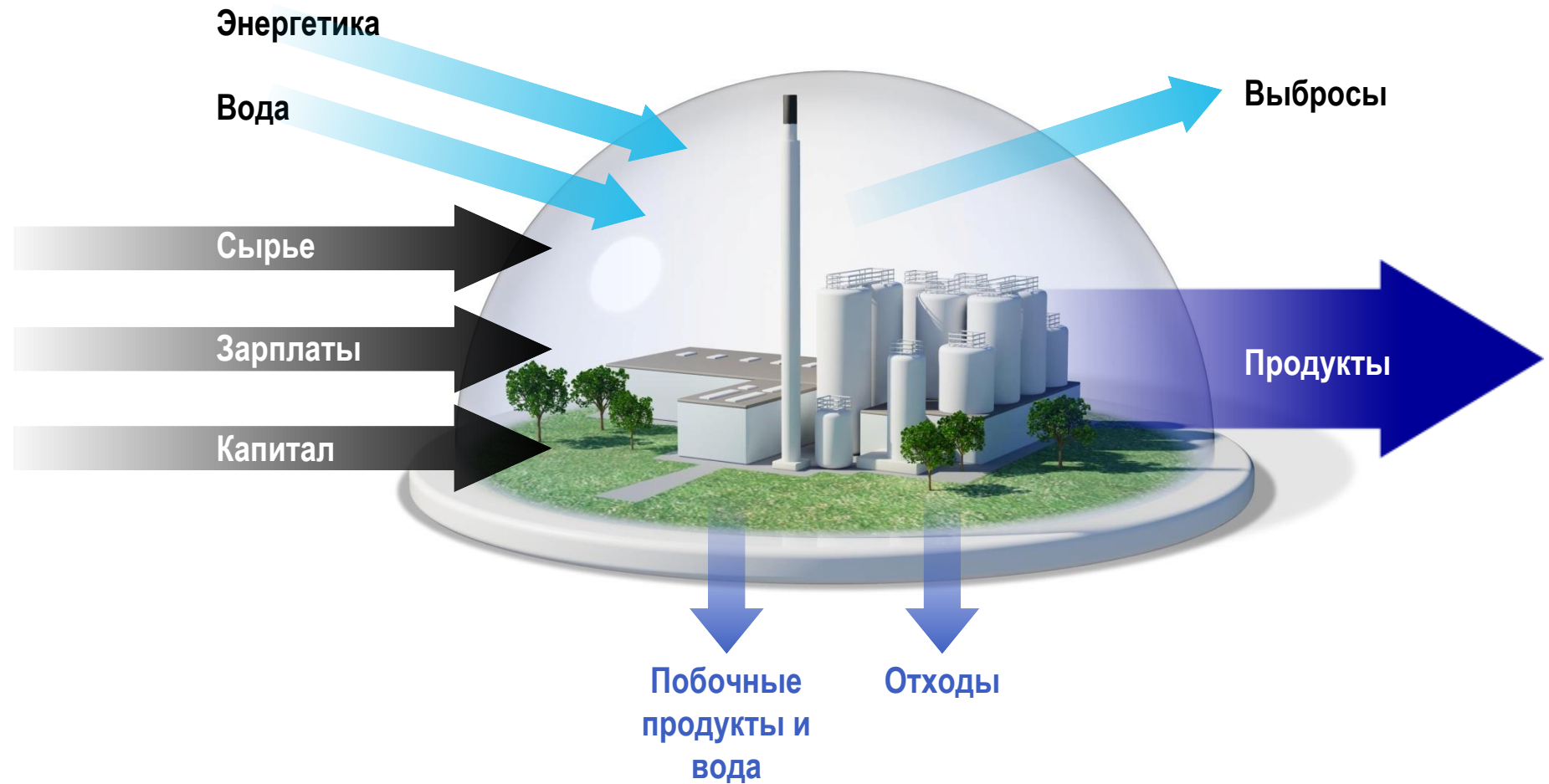
10 октября 2017 г.

www.boccard.com

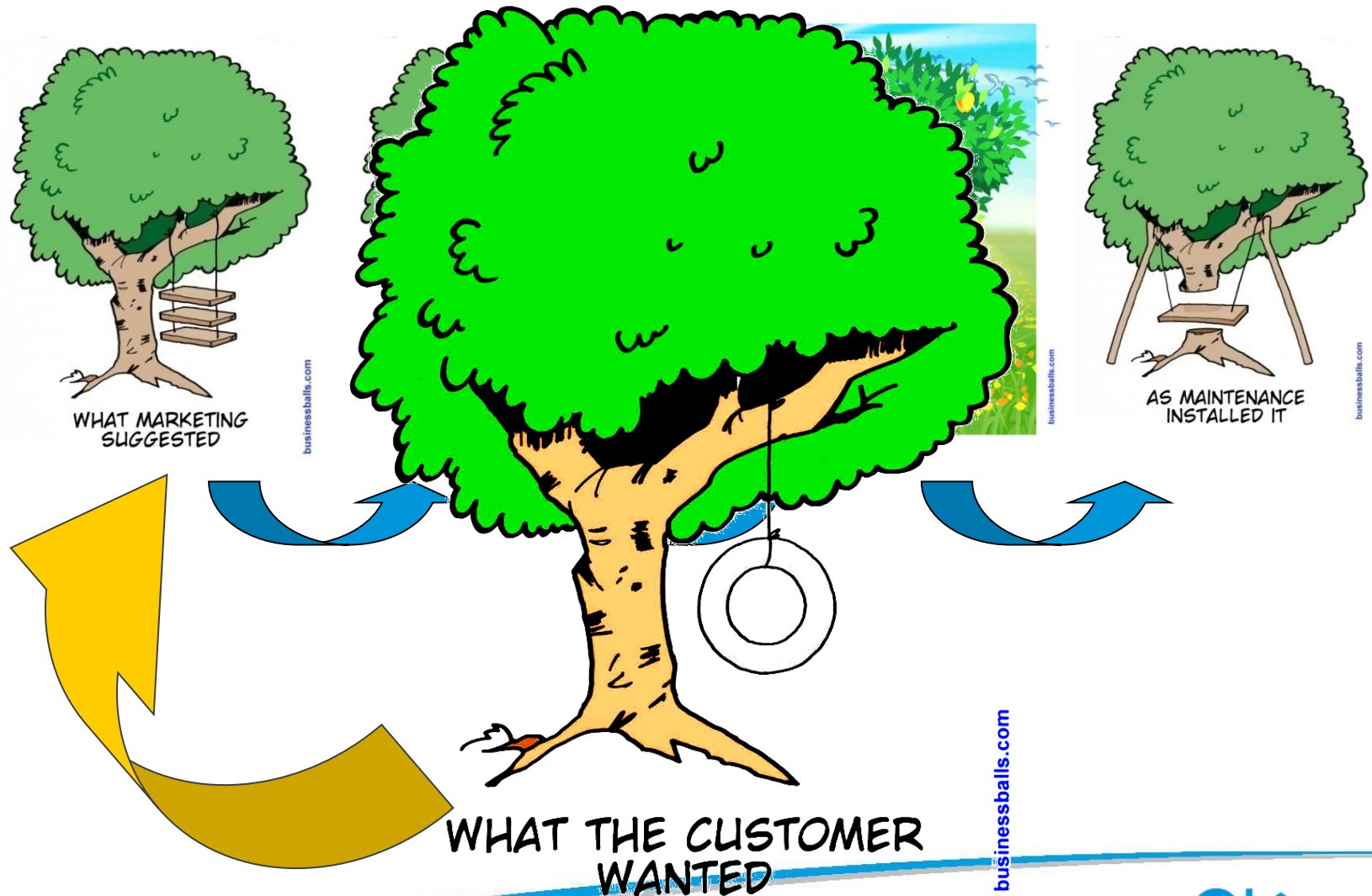
Наш проект. С чего начать?



Мой завод

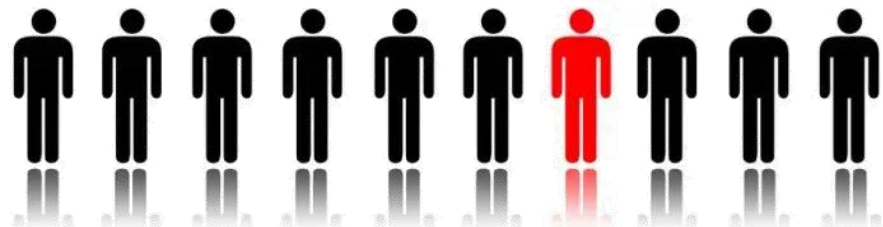


Зачем выбирать поставщика?



Ваш золотой поставщик

10 правил выбора



1. Общее видение

- ▶ **Согласованность ваших стратегических задач**
- ▶ **Общие ценности**
- ▶ **Потребители и соседнее место в цепочке ценностей**
- ▶ **Долгосрочный взгляд**



2. Презентация компании

Общие сведения:

- ▶ Каталог
- ▶ Статьи, публикации
- ▶ Веб-сайт
- ▶ История компании

Юридические сведения:

- ▶ Юридическая история
- ▶ Численность, ресурсы
- ▶ Оборот
- ▶ Налоговая чистота



3. Выполненные проекты

- ▶ **Качество оборудования, уже установленного на площадках**
- ▶ **Отзывы коллег-переработчиков**
- ▶ **Готовность и организация ознакомительных визитов**
- ▶ **Опыт решения характерных задач**



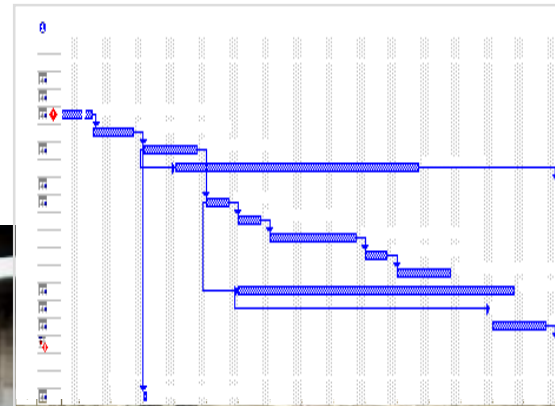
4. География проектов

- ▶ Широкая экспертиза
- ▶ Локальное присутствие
- ▶ Способность к адаптации



5. Объем производства

- ▶ **Способность выполнить ваш заказ**
- ▶ **Запас мощностей**
- ▶ **Текущая загрузка**



6. Способность и готовность к системной интеграции

- ▶ Консультации, формирование задания
- ▶ Проектирование
- ▶ Собственные закупки
- ▶ Собственное производство
- ▶ Монтаж и пуско-наладка
- ▶ Сопровождение после запуска
- ▶ Последующее обслуживание
- ▶ Интеграция автоматизации, фасовки, склада...



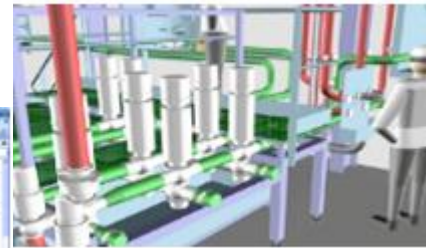
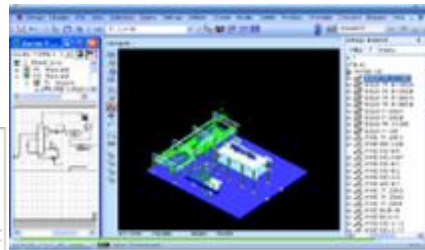
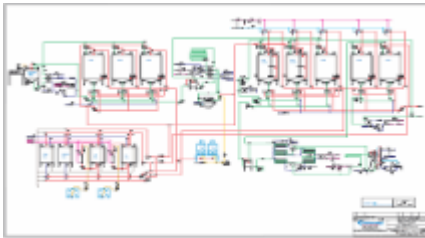
7. Компетенция представителя компании

- ▶ **Способность работать на вашей стороне**
- ▶ **Выяснение ваших потребности**
- ▶ **Консультирование**
- ▶ **Решение ваших проблем**



8. Вовлеченность на предпроектных этапах

- ▶ **Активность и детализация**
- ▶ **Сбор и систематизация информации**
- ▶ **Предложение, совместное обсуждение и принятие решений**



9. Дополнительные услуги

- ▶ **Готовность выполнить предпроект**
- ▶ **Согласования, например с госорганами**
- ▶ **Расчеты на основании ваших данных**
- ▶ **Инженер на площадке**
- ▶ **Послегарантийное обслуживание**



10. Коммерческая гибкость в рамках рынка

- ▶ **Прозрачность стоимости**
- ▶ **Обоснованные гибкие условия оплаты**
- ▶ **Финансирование**
- ▶ **Внимание к вашим денежным потокам**



Ваш золотой поставщик: 10 правил выбора

1. Согласованность стратегических задач
2. Сведения о компании
3. Выполненные проекты
4. География проектов
5. Объем производства, способность выполнить заказ
6. Готовность к системной интеграции
7. Компетенция представителя
8. Вовлеченность на предпроектных этапах
9. Дополнительные услуги
10. Коммерческая гибкость и прозрачность

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ !



www.boccard.com

